EXEMPLE DE CAS D'USAGE

Le marché européen des câbles électriques

Ce que notre outil a extrait des données publiques du web

1. Ce que montre ce document

Nous avons fait tourner notre outil de structuration de données sur un marché réel, les câbles électriques en Europe, à partir des seules données publiques du web (registres légaux, rapports annuels, appels d'offres, bases financières, presse spécialisée).

L'outil a lu ces sources. Il en a sorti les entreprises, les rachats, les contrats, les dirigeants et les chiffres, puis il les a reliés entre eux. Chaque information garde l'adresse de sa source et la date où elle a été relevée. Les pages suivantes montrent ces résultats.

417
fiches extraites

17
types de fiches

217
liens dans la seule vue « Marché »

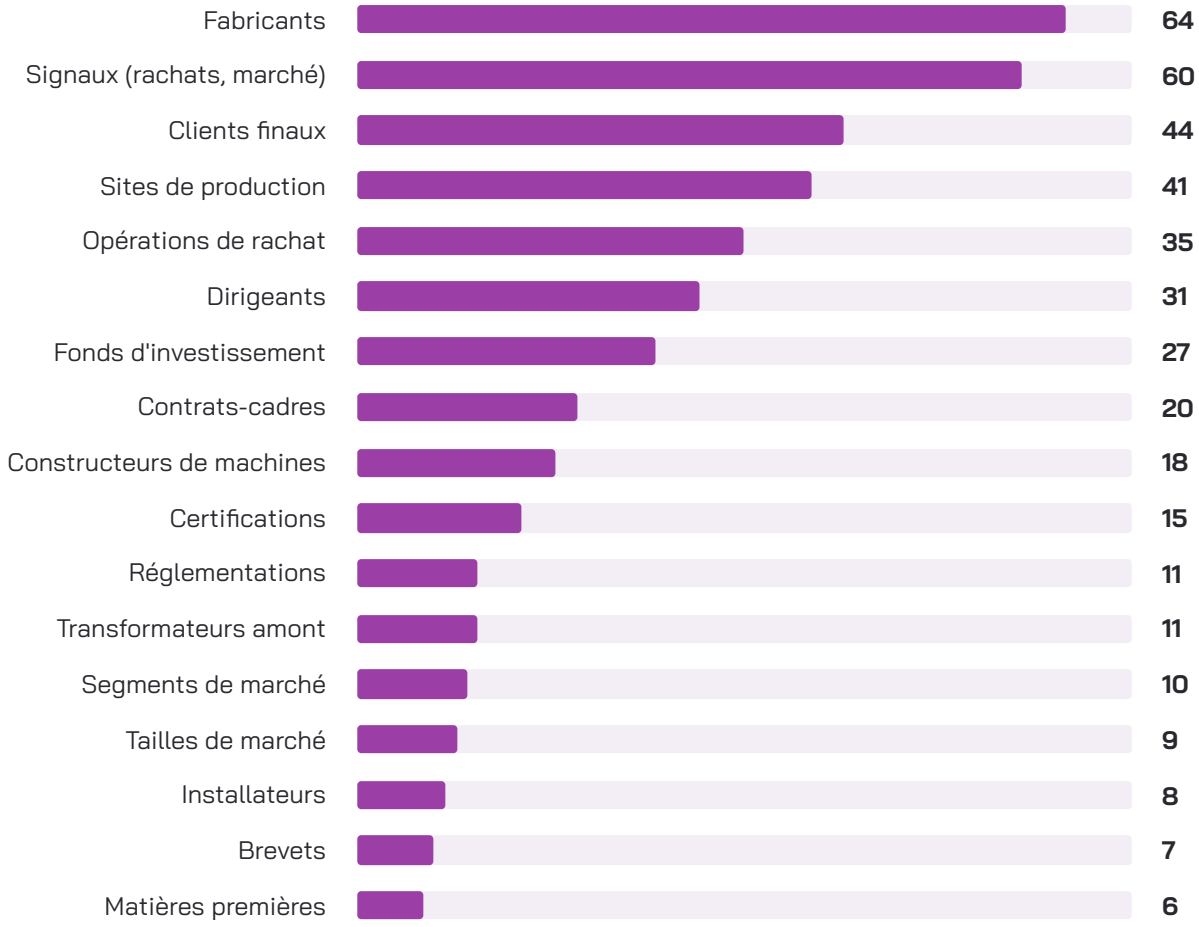
Source et date
sur chaque fiche



La vue « Marché » : 133 fiches et 217 liens tissés par l'outil entre fabricants, clients, segments de marché et matières premières.

2. Les 417 fiches, par type

Les entreprises du marché, fabricants, clients et fonds, côtoient ce qui le fait bouger, comme les rachats, les contrats, les réglementations et les cours des matières. C'est ce mélange qui permet ensuite de répondre à des questions croisées, comme celle présentée plus loin.



Nombre de fiches créées par l'outil pour chaque type.

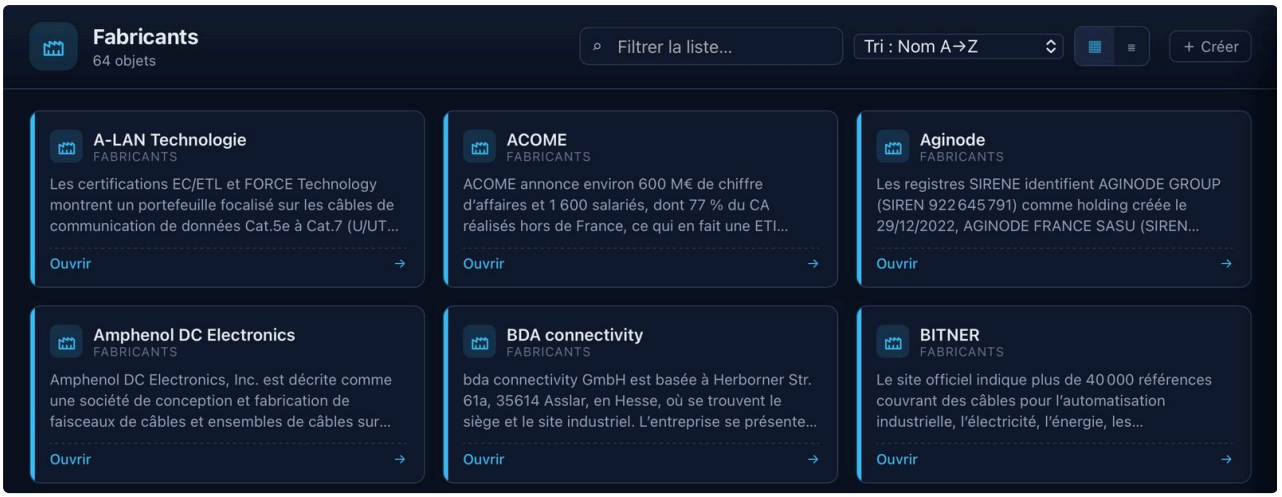
3. Les cours des matières, suivis et datés

MATIÈRE	COURS RELEVÉ	SUR 12 MOIS
Cuivre raffiné (cours LME)	**≈ 12 000 €/t**	**+37 %**
Aluminium primaire (cours LME)	**≈ 3 150 €/t**	**+49 %**
Polymères XLPE (isolation des câbles moyenne et haute tension)	**≈ 990 €/t**	**+11,5 %**
Fibre optique (verre télécom)	**indice**	**+75 %**

Relevés en mai 2026. Chaque cours est relié aux fabricants qui en dépendent et à leurs contrats. Leur exposition aux métaux se lit ainsi d'un coup d'œil.

4. Une fiche par entreprise

Chaque fiche résume ce que disent les sources, avec ses liens vers les autres fiches. Par exemple, ACOME annonce environ 600 M€ de chiffre d'affaires et 1 600 salariés, dont 77 % du chiffre d'affaires réalisé hors de France.



Les 64 fabricants trouvés. Chaque fiche s'ouvre sur son détail et ses sources.

5. Les rachats relevés

OPÉRATION	CE QUE DISENT LES SOURCES	MULTIPLE
Nexans → La Triveneta Cavi	Valeur d'entreprise d'environ 520 M€	**≈ 5,0 × EBITDA**
Nexans → Reka Cables	Chiffre d'affaires 2022 de 172 M€, EBITDA de 11 M€, valeur d'entreprise d'environ 59,5 M€	**≈ 5,4 × EBITDA**
NKT → SolidAl	Cédée en 2024 par Njord Partners après 6,5 ans de détention, valeur d'entreprise de 192 M€	**≈ 9,4 × EBITDA**
Terna → Brugg Cables	Prise de participation majoritaire en 2019	**non publié**
Infinite Electronics → Cable Connectivity Group	Activité cédée par TKH en 2023	**non publié**

Le multiple rapporte le prix payé au résultat d'exploitation (EBITDA) de la société rachetée.

6. Les grands contrats et appels d'offres

DONNEUR D'ORDRE → TITULAIRES	OBJET	MONTANT
National Grid (Royaume-Uni)	Accord-cadre de câbles HVDC, une quinzaine de projets, 50 GW d'éolien en mer d'ici 2030	**≈ 21 Md£**
Amprion (Allemagne) → Prysmian	Câbles pour environ 4 400 km de liaisons	**≈ 5 Md€**
Terna (Italie) → Prysmian et Nexans	Tyrrhenian Link, liaison HVDC	**≈ 2,4 Md€**
TenneT et TransnetBW (Allemagne) → NKT et Prysmian	SuedLink, câbles HVDC 525 kV	**≈ 2 Md€**
RTE (France) → Prysmian	Accord-cadre Fos et Narbonnaise	**≈ 700 M€**
Enedis (France) → Nexans	Accord-cadre moyenne tension	**≈ 600 M€**
Enedis (France) → Prysmian	Accord-cadre moyenne tension 2026-2032, câbles en aluminium, cuivre et PE recyclés	**jusqu'à 550 M€**

HVDC : liaisons électriques à haute tension en courant continu, pour le transport sur longue distance et l'éolien en mer.

7. Les fonds d'investissement présents

FONDS	PARTICIPATION	ENTRÉE	DÉTENTION
Wise Equity V	Fimo Group	07/2020	**5,9 ans**
HVD Partners	SAMP Group (machines pour câbleries), chiffre d'affaires passé de 12,9 à 60,5 M€ entre 2021 et 2024	2021	**≈ 5,4 ans**
Andlinger & Co.	Habia (câbles spéciaux)	07/2022	**3,9 ans**
Syntagma Capital	Aginode (ancienne activité télécom de Nexans)	02/2023	**3,3 ans**
Warburg Pincus	Cable Connectivity Group	01/2023	**3,3 ans**
Triton Partners	Trench Group (composants haute tension)	04/2024	**2,2 ans**
Latour Capital	Lynxeeo (activité cédée par Nexans)	2025	**1,2 an**

Participations relevées dans les sources publiques. Durées de détention calculées par l'outil au 29 mai 2026.

8. Une question posée à la base

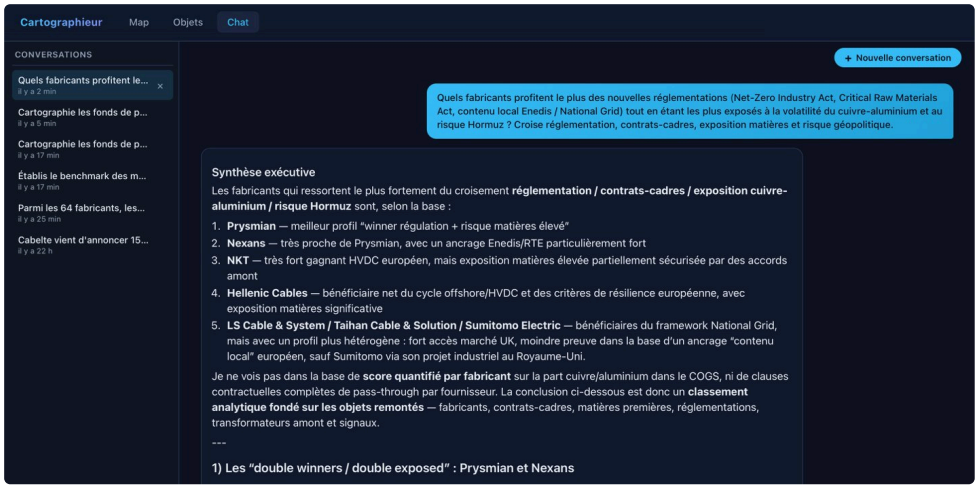
LA QUESTION

« Quels fabricants profitent le plus des nouvelles réglementations (Net-Zero Industry Act, Critical Raw Materials Act, contenu local Enedis et National Grid) tout en étant les plus exposés à la volatilité du cuivre-aluminium et au risque Hormuz ? »

L'outil a croisé, dans la base, les fabricants, leurs contrats-cadres, les matières premières, leurs fournisseurs en amont et les réglementations. Voici sa réponse, résumée :

FABRICANT	CONTRATS-CADRES RELEVÉS	EXPOSITION CUIVRE-ALUMINIUM	LECTURE DE L'OUTIL
Prysmian	Enedis, National Grid, RTE, Amprion, TenneT et 50Hertz	Très élevée	1er, le plus de leviers réglementaires
Nexans	Enedis, RTE, TenneT, National Grid	Très élevée, cuivre en partie sécurisé auprès de KGHM	2e, très proche, meilleur ancrage en France
NKT	National Grid, TenneT, 50Hertz, RTE (SolidAl), Amprion	Très élevée mais couverte (KGHM jusqu'en 2036, Norsk Hydro, Aurubis)	3e, le mieux couvert en amont
Hellenic Cables	National Grid, RTE, Elia, éolien en mer	Élevée, approvisionnement peu documenté	4e, fort potentiel en mer

L'outil dit aussi ce qu'il ne trouve pas. Aucun seuil chiffré de contenu local n'est documenté dans les sources, et la répercussion du prix du métal n'est pas chiffrée contrat par contrat.



La même réponse dans l'outil. Chaque affirmation renvoie aux fiches d'où elle vient.

9. Comment ces résultats ont été obtenus

ÉTAPE 1

Le terrain

On a listé ce que l'outil devait chercher (fabricants, clients, contrats, rachats, dirigeants, matières) et les liens à faire entre eux.

ÉTAPE 2

La collecte

L'outil a lu les sources publiques, retiré les doublons, rapproché ce qui parle du même acteur et créé une fiche par objet, avec sa source et sa date.

ÉTAPE 3

Les questions

On consulte la carte des liens, la liste des fiches, et un assistant qui répond en citant les fiches d'où vient chaque réponse.

10. Et pour votre entreprise ?

Les câbles ne sont qu'un exemple. Le même outil se règle sur votre marché, vos concurrents, vos fournisseurs, vos appels d'offres ou vos clients. Il peut aussi réunir vos propres données quand elles sont éparpillées entre plusieurs outils.

Prestation Structuration de données, à partir de 5 000 € HT, code source remis. Une heure d'échange gratuite pour en parler : agregative-systems.fr